

CLASSIFICATION: C0 - NON-CONFIDENTIAL

08/10/2023 14:12:49



IQ/OUT/2023/088

المحترم،

السيد/ ناصر عبدالله الغني
مدير إدارة عمليات السوق والمراقبة
بورصة قطر

تحية طيبة وبعد،،،

الموضوع: بيان صحفي خاص بشركة صناعات قطر

بالإشارة إلى الموضوع أعلاه، مرفق طيه نص التصريح الصحفي الخاص بشركة صناعات قطر.

وتفضلوا بقبول فائق الاحترام ،،،



عبدالله يعقوب الحاي
مدير شؤون الشركات المخصصة بالإتابة
قطر للطاقة

نسخة: - هيئة قطر للأسواق المالية

صناعات قطر تعلن إتمام شركتها التابعة، قطر ستيل، لاستحواذها بنجاح على شركة القطرية لإنتاج حديد التسليح

الدوحة، قطر، 8 أكتوبر 2023: أعلنت شركة صناعات قطر ، ("صناعات قطر" أو "المجموعة")، وهي إحدى أكبر الشركات الصناعية في المنطقة ذات الأنشطة المتعددة في إنتاج مجموعة كبيرة من البتروكيماويات والأسمدة الكيماوية ومنتجات الحديد والصلب، وبالإشارة إلى إعلان الشركة بتاريخ 25 يونيو 2023، يسر الشركة أن تعلن عن إتمام عملية الاستحواذ على كامل أسهم شركة القطرية لإنتاج حديد التسليح، من قبل شركتها التابعة المملوكة بالكامل قطر ستيل مقابل مبلغ إجمالي قدره 346 مليون ريال قطري، وذلك باستثناء أرصدة النقد والديون، على أن يتم تمويل الصفقة من خلال مصادر التمويل الداخلي للمجموعة.

هذا وتعتقد المجموعة أن استحواذ قطر ستيل على القطرية سيحقق العديد من الفوائد الاستراتيجية والتشغيلية لكل من قطر ستيل والمجموعة. وسيتيح هذا الاستحواذ لشركة قطر ستيل والمجموعة تعزيز مكانتها في السوق كمورد رئيسي لقضبان الصلب؛ حيث ستستحوذ قطر ستيل على منافس مباشر يتمتع بقدرات إنتاجية كبيرة، الأمر الذي سيمكّن قطر ستيل من الحفاظ على مكانتها في السوق المحلية.

كما ستؤدي عملية الاستحواذ إلى تحقيق تآزر إضافي عبر تحسين سلسلة القيمة من خلال شراء البليت الصلب من قطر ستيل، بدلاً من استيراد المواد الخام، علاوة على ما سبق، يمكن تحقيق المزيد من أوجه التعاون والتكامل من خلال التميز والتفوق التشغيلي والإبقاء على تكاليف التحويل والتصنيع منخفضة وتكامل العمليات مع المصنع الرئيسي لشركة قطر ستيل. كما سيمكّن الاستحواذ شركة قطر ستيل في خططها نحو تنويع محفظة منتجاتها من خلال إضافة منتجات جديدة مثل لفائف قضبان الأسلاك والتي لا تشكل جزءاً من محفظة المنتجات الحالية للشركة في الوقت الحالي في قطر.

باستحواذها على شركة القطرية، فإن المجموعة على ثقة بأنها ستعزز مكانة قطر ستيل الريادية في سوق الصلب المحلي، وستساهم في تعزيز قيمة المساهمين في المجموعة، وستوفر هذه الصفقة فرص تصدير جديدة لمنتجات مثل لفائف قضبان الأسلاك وحديد التسليح التي يمكن تصديرها إلى دول مجلس التعاون الخليجي والأسواق العالمية. وتعتقد المجموعة أيضاً أن الاستحواذ سيساهم في دعم استراتيجية النمو للمجموعة على المدى المتوسط والطويل.

وصف موجز لشركة قطر ستيل (مقدم العرض)

شركة قطر للحديد والصلب " قطر ستيل " وهي شركة مساهمة خاصة قطرية عنوانها المسجل في مدينة مسيبيد الصناعية، قطر، صندوق بريد 50090. ويبلغ رأس المال المصدر للشركة 300 مليون ريال قطري. تأسست قطر ستيل في عام 1974، وهي مملوكة بالكامل لشركة صناعات قطر، ولديها العديد من الاستثمارات في قطاع الحديد والصلب، بما في ذلك شركة تابعة هي شركة قطر ستيل دبي- المنطقة الحرة ، هذا بالإضافة إلى ثلاث شركات زميلة هي شركة فولاذ القابضة ، وشركة قطر لتغليف المعادن، وشركة صلب ستيل. يتمثل نشاط قطر ستيل في إنتاج منتجات الصلب الوسيطة مثل الحديد المختزل المباشر / الحديد المقولب على الساخن وكتل الصلب ومنتجات الصلب النهائية مثل حديد التسليح ولفائف قضبان الأسلاك وحديد التسليح.

للحصول على تفاصيل الإدارة العليا وقائمة المنتجات، يرجى مراجعة الموقع الرسمي لشركة قطر ستيل (www.qatarsteel.com.qa)

وصف موجز لشركة القطرية لإنتاج حديد التسليح (الشركة المستهدفة)

يقع المقر الرئيسي لشركة القطرية لإنتاج حديد التسليح (سجل تجاري رقم 51186) في المنطقة الصناعية الجديدة، المبنى رقم 215، شارع 27، صندوق بريد 23039، الدوحة، قطر. تتضمن أنشطة الشركة إنتاج قضبان حديد التسليح وقضبان الأسلاك، بالإضافة إلى تجارة منتجات الصلب. تمتلك الشركة حالياً قدرة إنتاجية سنوية تبلغ 500,000 طن متري من حديد التسليح.

للحصول على تفاصيل الإدارة العليا وقائمة المنتجات، يرجى مراجعة الموقع الرسمي لشركة القطرية لإنتاج حديد التسليح (www.qsteel.qa)

العناصر الرئيسية للصفقة:

- **النسبة المئوية للأسهم التي تم شراؤها ومصادر التمويل**
قطر ستيل تستحوذ على كامل أسهم شركة القطرية لإنتاج حديد التسليح مقابل 346 مليون ريال قطري (باستثناء أرصدة النقد والديون)، و عملية الاستحواذ ستمول من مصادر التمويل الداخلي للمجموعة.
- **العلاقة بين أطراف الصفقة**
لا توجد مصلحة أو علاقة بين الأفراد المعنيين أو أعضاء مجالس إدارتهم أو كبار المساهمين.
- **الآثار المالية للصفقة على المركز المالي وأداء شركة صناعات قطر**
تعتقد المجموعة أن الصفقة لن يكون لها تأثير جوهري على المركز المالي للمجموعة حيث إن مقابل الشراء غير جوهري مقارنة بحقوق ملكية المجموعة كما في 31 ديسمبر 2022.

التحليل الاستراتيجي للاستحواذ على القطرية لإنتاج حديد التسليح

الإيجابيات:

يمثل الاستحواذ على القطرية العديد من نقاط القوة الرئيسية التي تساهم في ميزتها التنافسية ومكانتها في السوق:

- **منشأة إنتاج ذاتية التشغيل بالكامل:** تستفيد القطرية من منشأة إنتاج تعمل وفق أحدث التكنولوجيات تقدمها شركة نوفا كاربنتريا أودوليزي، وهي إحدى الشركات الرائدة في مجال الهندسة وبناء المصانع في العالم ومقرها إيطاليا. هذا وستتيح المنشأة الحديثة إجراء عمليات تتسم بالفعالية والانسائية، مما يساهم في زيادة الإنتاجية والفعالية من حيث التكلفة.
- **حديد التسليح عالي الجودة:** تتخصص القطرية في إنتاج حديد التسليح عالي الجودة بأحجام مختلفة يلبي المواصفات القياسية البريطانية. يمنحها هذا الالتزام بالجودة ميزة تنافسية في السوق ويعزز سمعتها بين العملاء.
- **توفر الخيارات التقنية المختلفة لتنويع الإنتاج:** تمتلك القطرية القدرة التقنية على تنويع إنتاجها من قضبان الأسلاك إلى حديد التسليح. وتمكّنها هذه المرونة من التكيف مع متطلبات السوق المتغيرة وتوسيع محفظة منتجاتها، وتلبية مجموعة واسعة من احتياجات العملاء.

الفرص:

تقدم الصفقة علاوة على ما سبق العديد من الفرص للنمو والتقدم الاستراتيجي والتي من شأنها أن تحقق نجاحات تجارية في السوق:

- **زيادة استغلال القدرات وتوسيع مزيج المنتجات:** من خلال معالجة تحديات استغلال القدرات والاستثمار في التنويع، يمكن للقطرية أن تتاح لها فرص للنمو بزيادة إنتاجها وتوسيع نطاق منتجاتها، الأمر الذي سيسمح لها باكتساب حصة أكبر في السوق وجذب المزيد من العملاء.
- **الاندماج في النظام البيئي الإنتاجي الأكثر تقدماً:** يمثل الاستحواذ فرصة للقطرية للاندماج في منظومة الإنتاج الأكثر تقدماً في قطر ستيل. ومن خلال هذا التكامل، يمكن تبادل المعرفة ونقل التكنولوجيا وتحسين معايير التصنيع مما يعزز قدرتها التنافسية عموماً ومكانتها في السوق.
- **تحسين سلسلة التوريد وتطوير استراتيجيات المبيعات المشتركة:** يمكن للاستحواذ تيسير سلاسل التوريد بين قطر ستيل والقطرية. من خلال تبسيط العمليات اللوجستية ومواءمة استراتيجيات المبيعات، يمكنهم تحقيق التعاون والكفاءة التشغيلية، مما يؤدي إلى توفير التكاليف وتحسين رضا العملاء.

السلبيات:

ومع ذلك، هناك بعض السلبيات التي ينبغي معالجتها من أجل تحسين عملياتها وإطلاق العنان للإمكانات الكاملة:

- **محدودية الطاقة الإنتاجية القصوى:** تقتصر الطاقة الإنتاجية القصوى للقطرية حالياً على 0.5 مليون طن سنوياً من حديد التسليح. وقد يحد هذا الأمر من قدرتها على توسيع نطاق عملياتها وتلبية متطلبات السوق المتزايدة، مما قد يؤدي إلى فوات فرص تجارية.
- **تحديات استغلال القدرات التشغيلية:** شهدت القطرية انخفاضاً في استغلال القدرات مقارنة بالمنافسين منذ بدء الإنتاج وذلك بسبب المنافسة العالية في السوق، مما أدى إلى عدم استغلال قدراتها الإنتاجية بالكامل. تعد معالجة هذه المشكلة أمراً بالغ الأهمية لتحقيق الكفاءة المثلى وتحسين الربحية.
- **التركيز على الإنتاج القائم على منتج واحد (وهو حديد التسليح):** يحد تركيز القطرية الأساسي على إنتاج حديد التسليح من تنوع مزيج منتجاتها. وسيطلب التوسع في خطوط إنتاج جديدة نفقات رأسمالية إضافية، مما يشكل تحديات مالية ومخاطر محتملة.

المخاطر:

يتطلب نجاح الاستحواذ على القطرية توشي العناية في إدارة بعض المخاطر والتحديات والتخفيف من حدتها وآثارها:

- **عدم اليقين حول الطلب المحلي ومنطقة دول مجلس التعاون الخليجي:** تواجه القطرية شكوكاً تتعلق بديناميكيات الطلب المحلي والظروف السوقية العامة في منطقة دول مجلس التعاون الخليجي. كما يمكن أن تتأثر بتقلبات اقتصادية وتغيرات تنظيمية وعوامل جيوسياسية تؤثر على الطلب على منتجات الصلب، مما ينطوي على مخاطر على إيراداتها ونموها المستقبلي.
- **نمو المنافسة في منطقة دول مجلس التعاون الخليجي:** تشهد منطقة دول مجلس التعاون الخليجي زيادة في المنافسة في صناعة الصلب. يمكن للمنضمين الجدد إلى السوق والمنافسين الحاليين وديناميكيات السوق الإقليمية تكثيف المنافسة التي قد تؤثر على حصة السوق والتسعير والربحية لشركة القطرية.
- **تقلب أسعار المواد الخام واضطراب الإمدادات:** تنطوي التقلبات في أسعار المواد الخام، مثل خام الحديد والخردة المعدنية، على تأثيرات على هيكل تكلفة القطرية وربحيته. بالإضافة إلى ذلك، قد تتسبب اضطرابات إمدادات المواد الخام نتيجة للتوترات الجيوسياسية أو القيود التجارية أو الكوارث الطبيعية في تعطيل الشركة وسلسلة التوريد، مما يؤدي إلى تأخيرات محتملة وزيادة التكاليف.

-انتهى-

نبذة حول صناعات قطر

تأسست صناعات قطر ش.م.ع.ق.، وهي شركة مساهمة عامة قطرية، في 19 أبريل 2003. ويتضمن نطاق أعمال الشركة التملك المباشر للحصص في الشركات التابعة والمشاريع المشتركة التالية: (1): شركة قطر سنيل "ش.م.ق"، وهي شركة تابعة ومملوكة بالكامل لصناعات قطر تعمل في إنتاج كتل الصلب وحديد التسليح (2): شركة قطر للبتر وكيموايات (قابكو) ش.م.ع.ق.، وهي مشروع مشترك، تمتلك فيها صناعات قطر 80% وتعمل في إنتاج الإيثيلين والبولي إيثيلين منخفض الكثافة والبولي إيثيلين الخطي منخفض الكثافة والكبريت (3): شركة قطر للأسمدة الكيماوية "ش.ع.م" (قافكو)، وهي شركة تابعة مملوكة بالكامل لصناعات قطر تعمل في إنتاج الأمونيا واليوريا (4): شركة قطر للإضافات البترولية المحدودة "ش.م.ق" (كفاك)، وهي مشروع مشترك، تمتلك فيها صناعات قطر 50% وتعمل في إنتاج الميثانول وثلاثي ميثايل بيوتائل الإثير.

وتدار عمليات الشركات التابعة والمشاريع المشتركة من قبل فرقها الإدارية، كلا فيما يخصه بصورة مستقلة.

للحصول على المزيد من المعلومات حول هذا البيان الصحفي، يرجى التواصل من خلال عنوان البريد الإلكتروني iq@qatarenergy.qa، أو iq.investorrelations@qatarenergy.qa، أو تفضل بزيارة الموقع الإلكتروني www.iq.com.qa.

بيان إخلاء المسؤولية

تتدرج الشركات التي تمتلك فيها صناعات قطر ش.م.ع.ق. استثمارات مباشرة أو غير مباشرة ضمن الشركات ذات الكيانات المستقلة. في هذا البيان الصحفي، يُشار أحياناً إلى شركة صناعات قطر بعبارة "صناعات قطر" أو كلمة "المجموعة" لدواعي الملائمة.

قد يحتوي هذا البيان الصحفي على بيانات تطلعية بشأن الأوضاع المالية ونتائج العمليات والأعمال التي تديرها صناعات قطر. وتُعد جميع البيانات، باستثناء بيانات الحقائق التاريخية، بيانات تطلعية تتضمن تقديرات مستقبلية تستند إلى افتراضات وتوقعات في الحاضر، وتنطوي على مخاطر معلومة ومجهولة وشكوك، ما قد يؤدي إلى حدوث اختلاف كبير بين النتائج الفعلية أو الأداء العملي والتشغيلي أو الأحداث التي تؤثر على المجموعة وبين تلك المعلنة أو التي قد تستنتج من هذه البيانات.

ويرتبط تحقق هذه البيانات التطلعية بعدة عوامل، منها: (أ) تذبذب أسعار النفط الخام والغاز الطبيعي (ب) تغير الطلب وظروف الأسواق فيما يتعلق بمنتجات المجموعة (ج) فقدان الحصة من السوق والمنافسة داخل القطاع (د) المخاطر البيئية والكوارث الطبيعية (هـ) تغير الظروف التشريعية والمالية والتنظيمية (و) تغير ظروف الأسواق والظروف المالية والاقتصادية (ز) المخاطر السياسية. وبالتالي، فقد تختلف النتائج اختلافاً كبيراً عن تلك المعلنة أو التي قد تستنتج من البيانات التطلعية الواردة هنا. وكافة البيانات الواردة هنا تهدف إلى استعراض نظرات تطلعية في تاريخ هذا البيان الصحفي.

لا تتحمل شركة صناعات قطر ومديريها وموظفيها ومسؤوليها ومستشاريها والشركات المتعاقدة معها ووكلائها أي مسؤولية بأي شكل من الأشكال عن أية تكاليف أو خسائر أو آثار ضارة أخرى قد تنشأ عن استخدام أو اعتماد أي جهة على أي بيان تطلعي و/أو مادة أخرى وردت هنا. ولا تعتبر صناعات قطر وشركاتها التابعة ومشاريعها المشتركة وشركاتها الشقيقة ملزمة بأي حال من الأحوال بتحديث أو نشر تعديلات أدخلت على أي بيان تطلعي أو مادة أخرى وردت هنا ويُعرف أو لا يُعرف أنها قد تغيرت، أو أنها غير دقيقة نتيجة لورود معلومات جديدة أو أحداث مستقبلية، أو أي سبب آخر. كما لا تضمن صناعات قطر دقة البيانات التاريخية الواردة هنا.

ملاحظات عامة

تتبع السنة المحاسبية لشركة صناعات قطر التقويم الميلادي. ولا يتم إدخال أية تعديلات على السنوات الكيسية. وتستند القيم المُعبر عنها بالدولار الأمريكي إلى السعر التالي: دولار أمريكي واحد = 3.64 ريال قطري.

تم احتساب مبالغ بيان الدخل، بما في ذلك الإيرادات وصافي الأرباح والإنتاج وأحجام المبيعات، وعرضها لغرض هذا البيان الصحفي على أساس تناسبي، وذلك استناداً إلى حصة ملكية صناعات قطر في مشاريعها المشتركة. وعلى وجه التحديد، يتم احتساب إيرادات قطاع البتر وكيموايات عن طريق أخذ حصة المجموعة من إيرادات شركة قطر للبتر وكيموايات المحدودة وشركة قطر للإضافات البترولية. ويتم احتساب إيرادات شركة قطر للبتر وكيموايات المحدودة من خلال أخذ حصة من إيرادات مشاريعها المشتركة، وهي قاتوفين وشركة قطر للفينيل وشركة قطر للمنتجات البلاستيكية. وقد تختلف هذه الإيرادات عن الإيرادات المدرجة في البيانات المالية الموحدة.

FOR IMMEDIATE RELEASE

Industries Qatar's Subsidiary, Qatar Steel, Successfully Completes Acquisition of Al Qataria for Production of Reinforcing Steel

Doha, Qatar; 8th October 2023: Industries Qatar ("IQ"; QE Ticker: IQCD), one of the regional industrial giants, further to the announcement made on 25th June, 2023, announces the completion of acquisition of 100% shares of Al Qataria for Production of Reinforcing Steel W.L.L "Al-Qataria" by its fully owned subsidiary Qatar Steel Q.P.S.C "Qatar Steel" for a total consideration of QR 346 million (on a cash free, debt free basis) for which funding will be sourced through internal group funding.

The group believes that the acquisition of Al Qataria by Qatar Steel Q.P.S.C will bring several strategic and tactical benefits to both Qatar Steel and to the group. The acquisition will allow Qatar Steel and the group to consolidate its market position as the leading supplier of steel bars, as Qatar Steel is acquiring a direct competitor with a sizeable production capacity.

The acquisition will bring additional cost synergies in the form of value chain optimization via establishing mutual billet procurement from acquiring Al Qataria, instead of importing raw materials. Further synergies could be achieved through operational excellence keeping conversion costs low and integration with Qatar Steel's main production facilities. The acquisition is planned to be further followed by execution of the diversification into new products (Wire Rod Coil) that is not currently part of Qatar Steel's existing product portfolio in Qatar.

The group believes that the acquisition of Al Qataria will strengthen Qatar Steel's leadership position on the domestic steel market and will contribute to additional shareholder value creation. Furthermore, the group believes that this acquisition will unlock new export destinations for products like wire rod and rebar in coil to countries within the GCC region and the international markets. The acquisition of Al Qataria will help support the group's medium- and long-term growth strategy.

Brief Description of QATAR STEEL (Offeror)

Qatar Steel Company "Qatar Steel", a Qatari private shareholding company having its registered address at Mesaieed Industrial City, Qatar – P.O. Box 50090. The issued share capital of the company is QR 300 million. Qatar Steel, incorporated in 1974, is wholly owned by IQ. It has several investments in the steel industry, including one subsidiary - Qatar Steel Company F.Z.E., and three associate companies: Foulath Holding., Qatar Metals Coating Company and SOLB Steel Company. Qatar Steel is engaged in the production of intermediary steel products such as direct reduced and hot-briquetted iron (DRI/HBI), steel billets and final steel products such as rebar and coil.

For the details of top management and list of products refer to Qatar Steel's official website (www.qatarsteel.com.qa)

Brief Description of Al Qataria for Production of Reinforcing Steel W.L.L (Offeree)

Al Qataria for Production of Reinforcing Steel (CR no.51186) which is located at New Industrial Area, Building 215, Street 27, P.O Box 23039, Doha, Qatar. The company's activities include the production of reinforcing steel bars and the trading in steel products. Currently it has annual production capacity of 500,000 MT's of rebar.

For the details of top management and list of products refer to Al Qataria's official website (www.qsteel.qa)

Key elements of the transaction

- *Percentage of shares purchased and sources of funding*
Qatar Steel acquires 100% equity of Al Qataria for Production of Reinforcing Steel W.L.L for QR 346 million (on a cash free, debt free basis). The transaction to be financed through internal group financing.
- *Relationship between transaction parties*
There is no interest or relationship, among the Concerned Persons, their boards' members or Major Shareholders.
- *Financial implications of the transaction on the financial position and performance of IQ*
The group believes that the transaction will not have a material impact on the group's financial position and performance of IQ as the purchase consideration is immaterial compared to group's equity as of 31 December 2022.

SWOT analysis of Al-Qataria Acquisition

Strengths:

The acquisition of Al Qataria presents several key strengths that contribute to its competitive advantage and market positioning:

- **Fully automated production facility:** Al Qataria benefits from a state-of-the-art production facility provided by NCO, one of the world's leading engineering and plant building companies based in Italy. This advanced facility allows for efficient and streamlined operations, contributing to increased productivity and cost-effectiveness.
- **High-quality steel rebars:** Al Qataria specializes in producing high-quality steel rebars of various sizes, meeting British Standard grade specifications. This commitment to quality gives them a competitive edge in the market and enhances their reputation among customers.
- **Technical optionality for diversification:** Al Qataria has the technical capability to diversify its production into wire rods and rebars in coil. This flexibility enables them to adapt to changing market demands and expand their product portfolio, catering to a wider range of customer needs.

Opportunities:

There are also several opportunities for growth and strategic advancements that can drive its success in the market:

- **Increasing capacity utilization and product mix expansion:** By addressing the capacity utilization challenges and investing in diversification, Al Qataria can unlock opportunities for growth. Increasing their production output and expanding their product range will allow them to capture a larger market share and attract more customers.
- **Integration into an advanced production ecosystem:** The acquisition presents an opportunity for Al Qataria to integrate into the more advanced production ecosystem of Qatar Steel. This integration can lead to knowledge sharing, technology transfer, and improved manufacturing standards, enhancing their overall competitiveness and market positioning.
- **Optimization of supply chain and joint sales strategies:** The acquisition can facilitate the optimization of supply chain channels between Qatar Steel and Al Qataria. By streamlining logistics and aligning sales strategies, they can achieve synergies and operational efficiencies, resulting in cost savings and improved customer satisfaction.

Disadvantages:

However, there are certain disadvantages that need to be addressed to optimize its operations and unlock its full potential:

- **Limited maximum production capacity:** Al Qataria's maximum production capacity is currently limited to 0.5 million tons of rebars per annum. This constraint may restrict their ability to scale up operations and meet growing market demands, potentially resulting in missed business opportunities.
- **Capacity utilization challenges:** Al Qataria has experienced lower capacity utilization compared to its peers since the start of production. This could be attributed to high competition in the market, leading to underutilization of their production capabilities. Addressing this issue is crucial to optimize efficiency and improve profitability.
- **Focus on mono production of steel rebars:** Al Qataria's primary focus on the production of steel rebars limits their product mix. Expanding into new product lines would require additional capital expenditures, posing financial challenges and potential risks.

Threats:

There are certain threats and challenges that need to be carefully managed and mitigated in order to ensure the success of Al Qataria acquisition:

- **Uncertainties in local and GCC region demand:** Al Qataria faces uncertainties related to local demand dynamics and the overall market conditions in the Gulf Cooperation Council (GCC) region. Economic fluctuations, regulatory changes, and geopolitical factors may impact the demand for steel products, posing risks to their revenue and growth prospects.
- **Growing competition in the GCC region:** The GCC region is witnessing an increase in competition in the steel industry. New entrants, existing competitors, and regional market dynamics can intensify competition, potentially affecting market share, pricing, and profitability for Al Qataria.
- **Raw materials price volatility and supply disruptions:** Fluctuations in raw materials prices, such as iron ore and scrap metal, can impact Al Qataria's cost structure and profitability. Additionally, supply disruptions due to factors like geopolitical tensions, trade restrictions, or natural disasters can disrupt their operations and supply chain, leading to potential delays and increased costs.

-End-

About Industries Qatar (IQ)

Industries Qatar Q.P.S.C. was incorporated as a Qatari joint stock company on April 19, 2003. The business operations of the company comprise the direct holding of shares in the following subsidiary and joint venture companies: (i) Qatar Steel Company Q.P.S.C. ("QS"), a wholly-owned subsidiary, engaged in the manufacture and sale of steel billets and reinforcing bars; (ii) Qatar Petrochemical Company Limited QSC ("QAPCO"), a joint venture owned 80% by IQ, engaged in the production of ethylene, low-density polyethylene ("LDPE"), linear low-density polyethylene ("LLDPE") and sulphur; (iii) Qatar Fertilizer Company SAQ ("QAFCO"), a subsidiary 100% owned by IQ, engaged in the manufacture of ammonia and urea; and (iv) Qatar Fuel Additives Company Limited QSC ("QAFAC"), a joint venture owned 50% by IQ, engaged in the production of methanol and methyl-tertiary-butyl-ether ("MTBE").

The operations of the subsidiaries and joint ventures remain independently managed by their respective management teams.

For more information about the earnings announcement, email iq@qatarenergy.qa or iq.investorrelations@qatarenergy.qa or visit www.iq.com.qa

DISCLAIMER

The companies in which Industries Qatar Q.P.S.C. directly and indirectly owns investments are separate entities. In this press release, "IQ" and "the Group" are sometimes used for convenience in reference to Industries Qatar Q.P.S.C.

This presentation may contain forward-looking statements concerning the financial condition, results of operations and businesses of Industries Qatar Q.P.S.C. All statements other than statements of historical fact are deemed to be forward-looking statements, being statements of future expectations that are based on current expectations and assumptions, and involve known and unknown risks and uncertainties that could cause actual results, operations and business performance or events impacting the group to differ materially from those expressed or as may be inferred from these statements.

There are a number of factors that could affect the realization of these forward-looking statements such as: (a) price fluctuations in crude oil and natural gas, (b) changes in demand or market conditions for the group's products, (c) loss of market share and industry competition, (d) environmental risks and natural disasters, (e) changes in legislative, fiscal and regulatory conditions, (f) changes in economic and financial market conditions and (g) political risks. As such, results could differ substantially from those stated, or as may be inferred from the forward-looking statements contained herein. All forward-looking statements contained in this report are made as of the date of this document.

Industries Qatar Q.P.S.C., its Directors, officers, advisors, contractors and agents shall not be liable in any way for any costs, losses or other detrimental effects resulting or arising from the use of or reliance by any party on any forward-looking statement and / or other material contained herein. Industries Qatar Q.P.S.C., its subsidiary, joint ventures and associated companies are further in no way obliged to update or publish revisions to any forward-looking statement or any other material contained herein which may or may not be known to have changed or to be inaccurate as a result of new information, future events or any reason whatsoever. Industries Qatar Q.P.S.C. does not guarantee the accuracy of the historical statements contained herein.

GENERAL NOTES

Industries Qatar's accounting year follows the calendar year. No adjustment has been made for leap years. Values expressed in US \$'s have been translated at the rate of US \$1 = QR 3.64.

Amounts relating to income statement, including revenue, net profits, production, sales volumes, have been computed and reported for the purpose of this press release on proportionate basis, based on the share of ownership of IQ in its respective joint ventures. Specifically, Petrochemical segment's revenue is computed by taking the Group share of revenue in Qapco and Qafac. Qapco's revenue is computed by taking the share of revenue in its joint ventures namely Qatofin, QVC and QPPC. This revenue may differ from the revenues reported in the consolidated financial statements.